

## アンコール日本人会第二回役員会 議事録

日時：2016年5月14日（土）14:00～17:00

出席：狐塚特別顧問、鬼、今井、鈴木、永澤、田辺、山内（敬称略）

議事録：山内

議題：

1. 自己紹介, 特別顧問から今年度役員へ
2. イベントについて
  - 2-1. 名刺交換会
  - 2-2. 上映会
  - 2-3. 祭(盆踊り)
3. アンコール日本人会（以下、AJA）会員申込について
4. AJAのアンコールマーケット掲示板について
5. ウェブ（ホームページ）のリニューアルについて
6. アンコール補習授業校（以下、AJS）との関係修復
7. シェムリアップに来たばかりの人のリストアップについて
8. 次回の役員会

### 1. 各自己紹介, 特別顧問から今年度役員へ

特別顧問：AJAの発起人から、その後会長に。4年間務める。その後顧問として8年間役員として務める。どういう思いで作ったのかというのを共有したい。8年前は、日本人同士の交流がなく、その繋がりを深めるためということをテーマとして日本人会を発足した。この会のおかげで、知り合いになる人が多く主旨を全うしていると感じている。新しい試みや、変えていくことをやっていくのは良いと思っている。

### 2. イベントについて

#### 2-1. 名刺交換会： 担当：西根

当日の動き：

- ・受付で名刺を頂く。  
→非会員より頂いた名刺はメールにお礼と勧誘のメールを（文面担当：永澤）
- ・テーブルの形を決めておく（ロングテーブルの用意はしてある）
- ・役員は18:30（30分前）集合
- ・当日の司会進行：西根
- ・払い忘れが発生する恐れがあるので、個別にオーダーした物を受け取った時点で会計をして頂く→開始時点でアナウンス
- ・アンケート作成、配布、集計（鈴木）  
→丸つけ式が楽なので最後だけ自由記入欄に変えたければ変更
- ・参加者の入り具合を見て19:30過ぎあたりに役員挨拶。人数が少なければ参加者全員の自己紹介

#### 2-2. 上映会：6月19日（日） 担当：永澤

宣伝方法

→FB、メーリス、HP、日本人会掲示板、その他レストランのコーナー？

#### 上映内容候補

- ・ライ王のテラス舞台（三島由紀夫の戯曲）
- ・「ドラえもん Stand By Me」→日本で購入（今井）
- ・「プロジェクトX 起死回生の突破口 アンコールワットに誓う師弟の絆」
- ・「魔女の宅急便」
- ・「崖の上のぼによ」

#### 【決定】

日付 6月19日 13:00～ 役員は12:00（1時間前）集合

場所 上智大学アジア人材養成研究センター

#### 上映内容

「ドラえもん Stand By Me」

「ライ王のテラス 舞台」

「プロジェクトX 起死回生の突破口 アンコールワットに誓う師弟の絆」

参加費 日本人会員 無料（ワンドリンク付き）

非会員 \$ 3

カンボジア人 \$ 1

飲み物販売 ビール\$1 ジュース\$0.5 水\$0.25

**2-3. 祭(盆踊り)：「2月の祭」としての動きで実際に動ける人を揃える為、今から実行委員を募り進める。また、小さくても良いので実行委員会決起会をしてみる。**

現状想定される問題：

- 現段階での11月盆踊りの認知度がある
- 確実性が欲しい
- 繁忙期であるため日本人会役員の負担が大きいのではないのか？
- ワットボー1,000人限界
- 日本人会としての主催だと難しいことも多い。
- 実行委員会と日本人会共催でもいいのではないのか？？

2月に催すメリット（会員になった時のメリットも含め）：

- シエムリアップ以外の人とも協力し合って出来る（シエムリアップの中で完結しない）
- 気候が良い（乾季で雨の心配なく、比較的涼しい時期）
- 規模を大きくすることにより、ハイシーズンの方が観光客などウォークインが多く見込める
- 日本の大学生などが2月末は比較的動きやすい時期（実行スタッフ）
- 会員の人が一番メリットある時期にやるべき
- AJAが新しいアクションをしているというアピールになる
- 日本とカンボジアの文化交流としてのスタート
- 日本からのお店を呼ぶことが出来る（出店料各出店者負担）

場所を変更するメリット：

- 通常通りワットボー小学校とプラス近くの通りで規模を大きく
- グランドホテルの前 2月なら\$500でレンタル出来る（交渉の余地あり）（鈴木）

**3. AJA会員申込について：申し込みの仕方を新しくする？会員特典をもっと充実させる？**

申し込みのお願いを各自する。

みなさん忘れておられる時があるので、声かけ。  
継続手続きが終わっていない役員は完了させる。

現状：役員が知り合いではないと申し込みしにくい

解決策：

→申し込みの裏に、宣伝ポスター（告知）を作る？

→ウェブフォームで申請できるようにする？

（会費納入が出来ないが徴収出来るようにしたらどうか）

（HPをリニューアルできれば、ウェブフォームが作れる）

→特定の場所で申し込みが出来るようにすれば、日本人が行きやすく人が集まりやすくなる？

現状：会員特典があることが知られていない

解決策：

→ロムドオウルさん：新規入会時にお弁当1回半額特典？

→飲食店やホテルなどに特典をつけてもらう呼びかけをする

→特典が使えるということ自体をFBなど色々な場所で呼びかける（特典担当：今井）

#### 4. AJAのアンコールマーケット掲示板について：掲示板を清掃してデコレーション、認知を広める

現状：掲示板が目立たない

・暗い

・掲示板を置いてくれる相手方にメリットがないと難しい。

→日本人がみんな見るところに移転する？

・場所がいいとは思いますが、場所がわかりづらい。

解決策：

→電気つける

→フェイスブック・メーリスを見てる人にまず認知してもらい他の人に伝えてもらう。

→掃除、解りやすいデコレーションをする。その後写真を撮って告知。（鈴木、永澤）

→清掃の日を決める

→掲示板にポスター兼申込書を置いておく？

#### 5. ウェブ（ホームページ）のリニューアルについて：お金がかからなければリニューアルする方向

現状：ウェブの問題

→文字が中心なので、写真等を使ってアピールしたい

→特典・キャンペーンの紹介を会員の方にも使ってもらえる

→窓口が狭いので、会員の集客を増やしにくい

→シミュリアップの中で完結してしまい、スポンサーなども集めにくい

解決策：リニューアルする

リニューアルに当たっての問題

ウェブ更新：

- ドメイン・サーバーは今の段階であれば\$100あれば年間管理は出来るので、管理は出来るはず。
- 最初に作ってもらう場合はまた別に費用がかかるので、それは別に考える。(今井)

ウェブの引き継ぎの問題：PCが得意な人がやるのは簡単だが、新しい人になると難しい問題もあるためその問題をクリアーにするべき。

- コンテンツを調整する内容は、初心者でも出来るようにする  
(レンタルサーバー等のIDとパスワードを引き継げば出来るレベル)
- 管理費はAJAの誰かが代表で日本振込が一番良いが、管理の引き継ぎはどうするか？
- 役職を決める時に、広報の仕事が出来るかどうかを確認したほうが良い？

**6. AJSとの関係修復**：AJS（代表または話せる人）に意思表示をしてみて、報告してもらう（今井、鈴木）  
現状の問題：

- AJS内での問題があるため、こちらからアクションしてもどうなのか？
- AJSを出た人と、補習校にいる人との関係性でAJAの立場として気まずいことがある
- 具体案を持っていても拒否され、向こう側の提案を聞くと考えてくれと言われた
- プノンペン側の人たちにシェムリアップの日系子女について質問されても説明できず、AJSとの連携をとりにくいのは大変

解決策：

- AJS側の意見を再確認したい  
(何が問題でAJAに入会していないのか？)
- こちらからのアクションをしておいた方がいい。  
(協力をしたいという意思表示のみを表して、ダメだと言われたら諦める)
- 歩み寄るためにもイベントを新しくする部分がある
- 現段階はこちらも相手方も新しい人が多いので話し合いの余地があるのではないか。
- AJAとAJSとの交流会をする？
- AJSの独立を応援する形で支援できるのか（AJAの下で動いていると思っている人が多い）

**7. シェムリアップに来たばかりの人のリストアップについて**：スプレッドシートで管理する？  
情報のまとめをリストアップ、共有できるものを準備して声かけしてみてもどうか

## 8. 次回の役員会

第三回役員会

日付 6月11日（土）14:00～

場所 Green on Peace cafe&bar（芝生カフェ）